



EL AUGE DE LAS MOTOS Y EL COSTO DEL TRANSPORTE PÚBLICO

Patentamientos, tarifas y el cálculo económico detrás de la migración modal (2023-2026). ACARA, CAFAM, INDEC, CEPA, RedSUBE.

Lunes 14 de Septiembre de 2026 | Audiencia: C-Suite / Board | Fuente primaria: ACARA, CAFAM, INDEC, CEPA, RedSUBE. Elaboración propia con fuentes complementarias.

KARTAL Consulting | kartal.com.ar

LA MOTO YA ES LA ALTERNATIVA DE MOVILIDAD DE FACTO

+41,2% patentamientos de motos, acumulado enero-agosto 2026 586.650 unidades — ACARA/CAFAM	+1.668% suba acumulada de la tarifa de subte, nov-23 a abr-26 vs +303,5% de inflación — CEPA/INDEC	17,3% del salario mínimo que representa hoy el gasto en transporte vs 2,6% en dic-23 — CEPA	~2,5 años plazo de repago estimado de una moto propia vs. boleto una vez pagada, el costo mensual cae bajo el transporte público
---	---	--	--

El financiamiento accesible y el deterioro relativo del transporte público se combinaron en 2026 para consolidar a la moto como la alternativa de movilidad de facto para millones de argentinos: los patentamientos de motos crecen 41,2% i.a. mientras los de autos 0km caen con fuerza, y la tarifa de transporte público subió hasta 5 veces más que la inflación desde noviembre de 2023.

Insights clave

- **Migración modal confirmada por los números:** Los patentamientos de motos crecen +41,2% i.a. en los primeros 8 meses de 2026 (586.650 unidades), mientras los patentamientos de autos 0km caen alrededor de -40% i.a. en el mismo período (ACARA/CAFAM).
- **Las tarifas de transporte subieron 4 a 5 veces más que la inflación:** Desde noviembre de 2023, el boleto de subte se multiplicó por casi 18 veces (+1.668%), el colectivo por 15-16 veces y el tren por 10 veces, muy por encima del +303,5% de inflación general acumulada en igual período (CEPA en base a INDEC).
- **El boleto ya pesa mucho más en el bolsillo, y por una doble pinza:** El gasto mensual en transporte de un trabajador que usa colectivo y subte pasó de representar 2,6% a 17,3% del salario mínimo, vital y móvil (SMVM) entre diciembre de 2023 y abril de 2026 — no solo porque subió la tarifa, sino porque el SMVM real cayó cerca de 43% en el mismo período (CEPA).
- **El costo mensual ya es comparable:** Viajar en transporte público combinado en AMBA cuesta entre \$79.400 y \$109.720 por mes, un rango similar a la cuota de financiación de una moto de entrada a 36-60 meses.

Implicancia inmediata: el vínculo entre tarifas y patentamientos ya es observable en los datos; entidades financieras, aseguradoras y el sector público de transporte deben incorporar esta migración modal como tendencia estructural —no coyuntural— en sus planes 2026-2027.

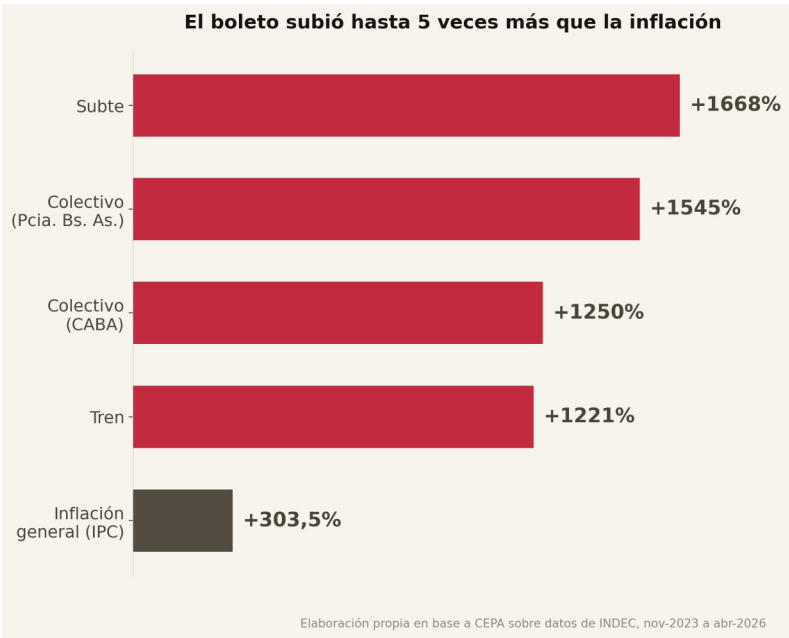
EL DATO OFICIAL, EN DETALLE

Situación actual

Argentina atraviesa en 2026 un boom histórico de patentamiento de motovehículos: 586.650 unidades patentadas entre enero y agosto, +41,2% interanual (ACARA/CAFAM). En simultáneo, el mercado de autos 0km cae fuertemente en el mismo período, evidenciando una recomposición del parque automotor hacia vehículos más económicos.

Este crecimiento convive con un fuerte reacomodamiento de las tarifas de transporte público en el AMBA, que desde noviembre de 2023 acumulan aumentos de entre 1.221% y 1.668% según el modo, muy por encima de la inflación general (+303,5%) en el mismo período (CEPA en base a INDEC). Para septiembre de 2026 rige un nuevo cuadro tarifario: el boleto mínimo de colectivo en CABA cuesta \$887,99 (SUBE), en la Provincia de Buenos Aires \$1.164,47, el subte \$1.753 y el tren entre \$450 y \$790 según la sección recorrida (Argentina.gob.ar — RedSUBE).

El boleto subió muy por encima de la inflación



Elaboración propia en base a CEPA sobre datos de INDEC, nov-2023 a abr-2026

Datos y cifras clave

Indicador	Valor	Período / Fuente
Patentamiento de motos (acum. 8 meses)	586.650 u. (+41,2% i.a.)	Ene-ago 2026, ACARA/CAFAM
Patentamiento de motos (1er semestre)	443.000 u. (+43,5% i.a.)	H1 2026, CAFAM
Patentamiento de motos (agosto)	73.566 u. (+34,2% i.a.)	Ago 2026, ACARA

Parque de motos circulando en el país	+7.000.000 unidades	2026, prensa especializada
Boleto mínimo colectivo CABA (SUBE)	\$887,99	Sept 2026, RedSUBE
Boleto mínimo colectivo Pcia. Bs. As. (SUBE)	\$1.164,47	Sept 2026, RedSUBE
Boleto subte (tarifa base)	\$1.753,00	Sept 2026, RedSUBE
Boleto tren (sección 1)	\$450 - \$790	Sept 2026, RedSUBE
Aumento tarifas transporte (nov-23 a abr-26)	+1.221% a +1.668% según modo	CEPA en base a INDEC
Inflación general acumulada (mismo período)	+303,5%	INDEC
Caída real del SMVM en el mismo período	~-43%	CEPA
Precio nafta súper	\$2.138 / litro	Sept 2026, Sec. de Energía
Tasa de financiación prendaria, Banco Nación	TNA 38% / CFT TEA 57,02% (hasta 72 meses)	Sept 2026, relevamiento bancario

Fuente primaria: ACARA, CAFAM, INDEC, CEPA, RedSUBE/Argentina.gob.ar, Secretaría de Energía.

Antecedentes relevantes

El deterioro relativo del transporte público no es nuevo: desde fines de 2023 el esquema de subsidios se redujo y las tarifas pasaron a reflejar una porción mayor del costo operativo, generando la brecha de 4 a 5 veces la inflación general que hoy se observa. A esto se suma un segundo factor menos visible: el precio del gasoil aumentó 536% en el mismo período —más de 230 puntos por encima de la inflación general— encareciendo directamente el costo operativo de colectivos y trenes (CEPA).

El boom de motos ya mostraba signos de aceleración en 2025, pero se consolidó como tendencia estructural durante 2026, apalancado en la expansión del crédito prendario y en el crecimiento del uso de la moto para delivery y changas de movilidad urbana. La prensa especializada confirma el vínculo: El Cronista citó explícitamente "el aumento del costo del transporte público" como uno de los factores del boom de motos, junto al crecimiento del delivery y la expansión del financiamiento prendario.

EL CÁLCULO ECONÓMICO DETRÁS DE LA MIGRACIÓN MODAL

Impacto económico: una doble pinza sobre el bolsillo

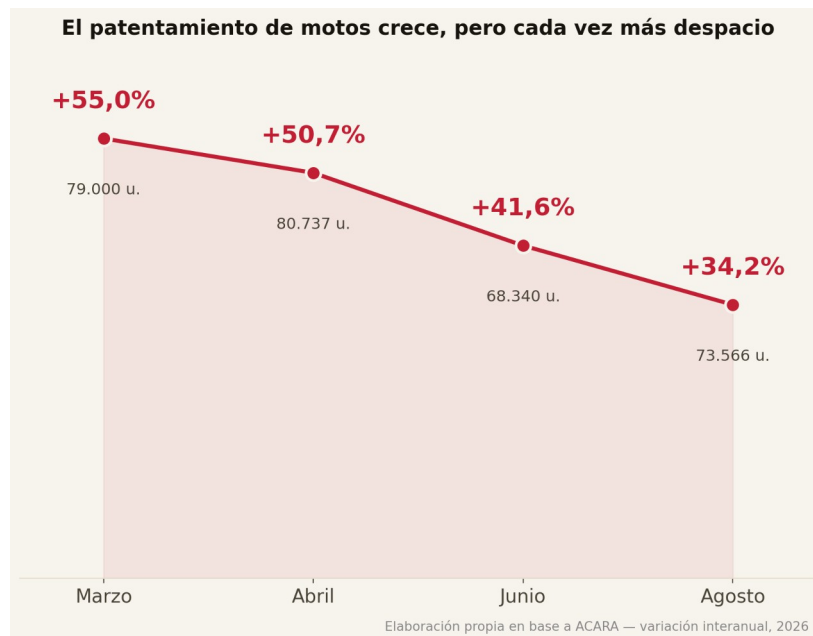
El diferencial entre el aumento de tarifas de transporte (+1.221% a +1.668%) y la inflación general (+303,5%) implica una pérdida de poder adquisitivo específica sobre el gasto en movilidad. Esa pérdida se profundiza por una segunda pinza: mientras la tarifa subía muy por encima de la inflación, el salario mínimo, vital y móvil (SMVM) —fijado unilateralmente por el Ejecutivo— acumuló una caída real de aproximadamente 43% en el mismo período (CEPA). El resultado combinado empuja a los hogares a reevaluar la ecuación entre pagar el boleto día a día y financiar un vehículo propio.

La expansión del crédito prendario para motovehículos bajó la barrera de entrada al mercado justo cuando el costo del boleto se volvió más gravoso para el usuario cautivo del transporte público. Banco Nación ofrece financiamiento a hasta 72 meses con TNA 38% (CFT TEA 57,02%); Santander llega a 60 meses con TNA desde 59,5% financiando hasta 75% del valor de la moto; BBVA financia hasta 85% del valor a hasta 60 meses. La dispersión de tasas entre bancos es amplia, lo que abre una ventana de diferenciación competitiva para quien ofrezca las condiciones más accesibles al segmento.

Impacto sectorial / empresarial

Ganan: fabricantes y ensambladores nacionales de motos de baja cilindrada (92,6% del mercado es de 101-250cc, con 97% de producción nacional); entidades financieras con líneas de crédito prendario para motovehículos; aseguradoras en condiciones de capturar la nueva base de motos patentadas. Pierden o quedan en tensión: los operadores de transporte público, que enfrentan un posible círculo vicioso de menor demanda y tarifas más altas para sostener la ecuación de subsidios; y el sector de autos 0km, que cae mientras la moto crece.

El patentamiento crece, pero se desacelera



Elaboración propia en base a ACARA — variación interanual, 2026

La curva de crecimiento interanual, aunque sigue siendo muy alta (+34% a +55% según el mes), muestra una desaceleración gradual desde marzo —una señal a monitorear sobre el techo de esta expansión, más que sobre su continuidad.

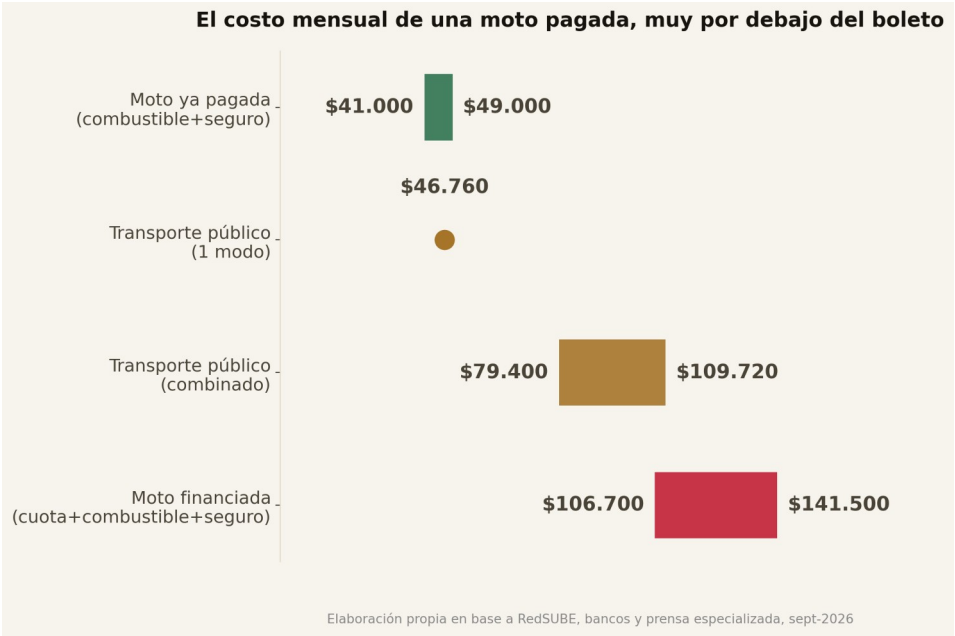
Drivers clave

- **1. Costo del transporte público muy por encima de la inflación:** Las tarifas de colectivo, tren y subte en AMBA aumentaron entre 4 y 5 veces más que la inflación general desde noviembre de 2023, erosionando el atractivo relativo del transporte público frente a la alternativa de tener vehículo propio.
- **2. Caída real del salario mínimo, la otra mitad de la pinza:** El SMVM real cayó cerca de 43% en el mismo período, amplificando el peso relativo del boleto sobre el ingreso de los usuarios cautivos, más allá del aumento nominal de la tarifa.
- **3. Expansión del financiamiento prendario para motovehículos:** Bancos públicos y privados (Nación, Santander, BBVA, Ciudad) ampliaron líneas específicas con plazos de hasta 72 meses, bajando la cuota mensual de entrada y habilitando el acceso a sectores previamente excluidos del crédito formal.
- **4. Boom del uso laboral (delivery y changas de movilidad urbana):** El crecimiento del reparto a domicilio y de las changas de movilidad impulsó una demanda estructural de vehículos económicos para trabajo, no solo para uso personal.
- **5. Brecha de precio moto vs. auto:** Con los patentamientos de autos 0km cayendo con fuerza, la moto de baja cilindrada quedó como la opción de entrada más accesible al parque automotor propio.

- **6. Oferta nacional de bajo costo:** El 97% de las motos patentadas en 2026 son de producción nacional, lo que sostuvo la oferta a precios relativamente controlados pese a la devaluación y la inflación acumuladas.

El cálculo económico: transporte público vs. moto

El núcleo de la decisión individual es un cálculo de costo mensual. La siguiente comparación toma tarifas oficiales de septiembre 2026 (AMBA) y estimaciones propias de cuota de financiación, combustible y seguro para una moto 0km de baja cilindrada.



Elaboración propia en base a RedSUBE, bancos y prensa especializada. Rangos por escenario de combinación de tramos, modelo y plazo.

Concepto	Transp. público (1 modo)	Transp. público (combinado)	Moto financiada	Moto ya pagada
Costo mensual estimado	\$46.760	\$79.400 - \$109.720	\$106.700 - \$141.500	\$41.000 - \$49.000
Supuestos	Colectivo, tramo 6-12km, 2 viajes/día, 22 días hábiles	Colectivo+tren o 2 colectivos, 2 viajes/día, 22 días hábiles	Cuota (Motomel Blitz 110 a Honda Wave 110S, 48-60 cuotas, LTV 70%, BNA TNA 38%) + combustible (≈440 km/mes) + seguro RC AMBA	Solo combustible + seguro, una vez cancelado el crédito

Durante el período de financiación (36 a 60 meses según el modelo), el costo total de tener una moto propia es similar —o incluso superior— al de usar transporte público combinado. Sin embargo, una vez cancelada la cuota, el costo mensual de la moto (entre \$41.000 y \$49.000) queda muy por debajo del rango de transporte público, que además sigue una trayectoria de tarifas que aumentan por encima de la inflación. Análisis de mercado (VAGNER) estima el plazo de recupero de esta inversión en alrededor de dos

años y medio, siempre que el uso de la moto reemplace efectivamente al transporte público.

Nota: las cuotas de financiación son estimaciones propias (amortización francesa, LTV 70%, plazos de mercado) sobre tasas publicadas por bancos a septiembre de 2026; no incluyen gastos de otorgamiento, seguro de vida del deudor ni patente/dominio.

Escenarios

Escenario	Probabilidad	Condiciones	Impacto
Base	55%	Tarifas de transporte siguen ajustando por encima de la inflación; tasas de crédito prendario estables	Patentamiento continúa creciendo +25% a +35% i.a., con desaceleración gradual
Optimista (moto/crédito)	25%	Abaratamiento del crédito (baja de tasas) y persiste la brecha tarifaria	Aceleración del reemplazo modal; patentamiento vuelve a acercarse a +40%/+50% i.a.
Adverso	20%	Freno al crédito al consumo o recomposición de subsidios al transporte	Desaceleración marcada del patentamiento; se recorta el diferencial de costo

Probabilidades son estimativas cualitativas de KARTAL Consulting. No constituyen proyección econométrica formal.

LO QUE ESTO SIGNIFICA PARA EL NEGOCIO

Para entidades financieras y fintechs de crédito

- Demanda ya validada por el mercado: el crédito prendario para motovehículos de baja cilindrada es un segmento en expansión sostenida, con patentamientos creciendo muy por encima del resto del parque automotor.
- Diseño de producto por costo de oportunidad: una cuota inicial equivalente al gasto actual en transporte público puede acelerar la conversión de usuarios cautivos de colectivo/tren/subte a clientes de crédito.
- Urgencia creciente: si la brecha tarifaria continúa ampliándose, la decisión de bajar tasas o extender plazos se vuelve más relevante para captar el segmento antes que la competencia — la dispersión actual (TNA 38% a 59,5% según banco) deja margen real de diferenciación.

Para aseguradoras

- Base asegurable en expansión: la cantidad de motos nuevas patentadas por año crece a un ritmo muy superior al de hace dos años — diseñar productos atados al crédito (bancaseguros) permite capturar esta demanda en el origen.

Para el sector público / política de transporte

- Riesgo de círculo vicioso: menos pasajeros → mayor costo por pasajero → tarifas más altas → más migración a moto. Este mecanismo debe monitorearse activamente porque redefine la sostenibilidad del sistema de subsidios.

Ventana de tiempo

Estructural (2-3 años). La tendencia responde a un cambio de precios relativos que no se revierte en el corto plazo, salvo un shock regulatorio (recomposición de subsidios al transporte) o crediticio (freno abrupto al financiamiento al consumo).

LO QUE HAY QUE HACER ESTA SEMANA

PRIORIDAD ALTA — Esta semana / próximas reuniones

1. Para entidades financieras y fintechs: diseñar o ajustar una línea de crédito prendario para motos 110-150cc con cuota inicial equivalente al gasto actual en transporte público del segmento objetivo (≈\$50.000-\$80.000/mes)

-> **Trigger:** patentamientos de motos sostenidos por encima de +30% i.a. durante 3 meses consecutivos (dato disponible: ACARA, mensual).

-> **Criterio de éxito:** la originación de cartera prendaria para motos crece más de 15% trimestral sin deterioro de la mora.

PRIORIDAD MEDIA — Próximos 30-90 días

2. Para aseguradoras: desarrollar un producto de RC para motos nuevas integrado al proceso de originación del crédito (bancaseguros), con foco en el segmento 101-250cc que concentra 92,6% del mercado

-> **Trigger:** firma de un acuerdo de distribución con al menos un banco con línea de crédito prendario para motos activa.

-> **Criterio de éxito:** tasa de adhesión al seguro en el momento del patentamiento supera el benchmark definido contra la cartera actual.

MONITOREAR — Activar si se confirma escenario adverso o de aceleración

3. Para el sector de transporte público / políticas de movilidad: monitorear la evolución de pasajeros transportados en AMBA (dato CNRT/SBASE) como indicador adelantado de sustitución modal

-> **Trigger:** caída de pasajeros transportados superior a 5% i.a. sostenida durante 2 trimestres consecutivos.

-> **Criterio de éxito:** identificación temprana de la magnitud del efecto sustitución para ajustar la política tarifaria o de subsidios.

Supuestos

- Los datos de tarifas de transporte corresponden al AMBA; el patentamiento de motos es un dato nacional, por lo que la comparación de costos es representativa pero no exhaustiva de todo el país.
- Las cuotas de financiación son estimaciones propias (amortización francesa, LTV 70%, plazos de mercado) sobre tasas publicadas por bancos a septiembre de 2026; no incluyen gastos de otorgamiento, seguro de vida del deudor ni patente/dominio.

LO QUE PUEDE SALIR MAL

Riesgo	Probabilidad	Impacto	Mitigación
Sobreendeudamiento de consumidores (TNA 38%-90% a 36-72 meses)	MEDIO	ALTO	Escenarios de estrés de cuota antes de aprobar líneas; foco en CFT, no solo en TNA
Reversión de la brecha tarifaria (recomposición de subsidios)	BAJO	MEDIO	Monitorear anuncios de política tarifaria; no asumir la tendencia como irreversible
Freno al crédito al consumo (suba de tasas, restricción de liquidez)	MEDIO	ALTO	Diversificar fuentes de fondeo de las líneas prendarias; escenarios de sensibilidad a tasa
Mayor siniestralidad vial asociada al crecimiento del parque de motos	MEDIO	MEDIO	Incorporar en el diseño de pólizas y en el pricing de riesgo

Variables a monitorear

- Patentamiento mensual de motos (ACARA): señal de alerta si la variación i.a. cae por debajo de +15% durante 2 meses consecutivos.
- Cuadro tarifario de transporte (RedSUBE/CNRT): señal de alerta ante cualquier recomposición de subsidios que reduzca la brecha con la inflación.
- Tasas de crédito prendario: señal de alerta si el CFT promedio supera el 100% TEA.

Límites del análisis

Los datos de tarifas de transporte público son oficiales del AMBA (Ciudad y Provincia de Buenos Aires); el resto del país tiene esquemas tarifarios propios no relevados en este informe. Las cifras de patentamiento de motos son nacionales (ACARA/CAFAM); no se dispone de un desglose oficial que confirme causalidad directa entre el aumento tarifario y cada patentamiento individual —el vínculo se sostiene en la coincidencia temporal, la lógica económica y menciones explícitas de la prensa especializada (El Cronista). Las cuotas de financiación de motos son estimaciones propias con supuestos de mercado (no cotizaciones bancarias en firme) y pueden variar según perfil crediticio, banco y modelo específico.

Este informe fue elaborado por KARTAL Consulting con fines informativos y estratégicos. No constituye asesoramiento de inversión. Fuente primaria: ACARA, CAFAM, INDEC, CEPA, RedSUBE/Argentina.gob.ar, Secretaría de Energía y relevamiento de prensa especializada.